

营销魔术师刘克亚不为人知的赚钱秘诀

赚钱就这么简单

刘克亚◎著



本书手稿曾以每本1000元天价在网上热销
已悄然成为创富精英快速赚钱的秘密武器

现代营销学之父菲利普·科特勒重磅推荐

【特别提醒】

如果你坚持认为赚钱是困难的，请立即停止阅读。相反，如果你愿意相信赚钱本来就应该简单，本书将向你披露：

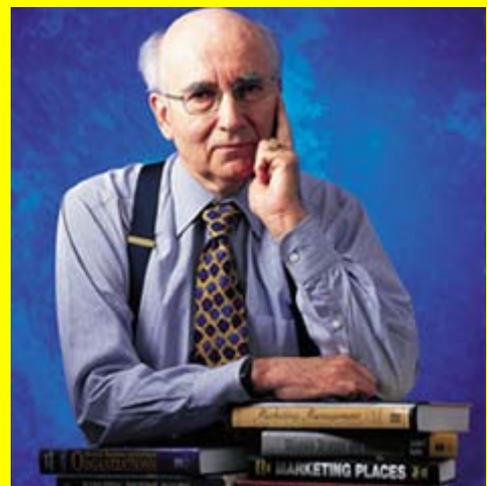
- 为什么找不到潜在客户或者没有钱做广告只是错觉？真正的原因是什么？了解了这一原因，你就能让合作伙伴甚至竞争对手，心甘情愿地为你奉上源源不断的潜在客户！（见第 228 页）
- 成交率是一切市场营销的核心！但是否经常为成交客户而烦恼？掌握克亚营销的十大成交激素，立即让你的成交率飙升 3~21 倍（见 159 页）
- 什么是前段营销？什么是后端营销？为什么企业的利润 90%都来自于后端营销，但 90%的企业老板和有效人却将 100%的注意力聚焦在前端营销？（见第 73 页）
- 何为杠杆借力？如何通过杠杆借力，不花一分钱，就能轻而易举地获得你想要的一切产品、客户和营销方法？（见第 41 页）
- 为什么没有竞争的市场是最危险的市场？怎样才能轻而易举地进入任何利润丰厚的市场，并通过杠杆借力迅速击败所有的竞争对手？（见第 206 页）
- 怎样确保你的网站开通 72 小时内绝对赚钱？（我们很多学员在 24 小时内赢利，见 243 页）

【隆重推荐】

“克亚是一个将帮助别人作为终生追求的人，一个将自信、激情和梦想化为基本生活方式的人。”

— 菲利普·科特勒 (*Philip Kotler*)

现代营销学之父
美国西北大学凯洛格商学院
市场营销学教授



学员真实感言

与克亚老师的每一次思维碰撞，都会激发出无数的创意灵感与火花，期间的感悟妙不可言。

他是一位智者，带你参悟人性，弹指一挥间让你的营销变得轻松简单；他是一位仁者，常带给你一次次的惊喜，让你顿悟“时刻让他人变得伟大”，这是你为人处事的秘诀；他是一位统帅，正引领未来营销行业格局的变革。

——IPA(美国国际认证协会)中国区首席代表 沙江



古有《孙子兵法》得天下，今有“克亚营销”霸雄市。克亚老师的营销策略道出了营销之根源以不变应万变，不仅赚钱快而简单，更能世代相传永立不败之地。必将为史册所记载！

——郑州水妈妈集团总裁 丁一帆



这几年跟克亚老师学了很多东西，让我从2006年5月1日的迷茫、困惑、很疲惫的状态中走出来，到今天我们已经拥有了5所分校，我们每一个人都很轻松，每一个人都感觉对未来充满着希望！这一切的

一切都要归功于我的老师，刘克亚！

——东莞十佳创业青年 徐兵波



2007年8月14日我到北京，克亚老师给了我三个小时的咨询时间。回去后，按照老师的方法，我们在几乎零资源的情况下，没有办公室，没有官方网站，没有学生的资源，一个月赢利30万……截至2008年9月，也就是

1年后，我公司每个月的现金流在150万左右。

——上海洛基文化公司总裁 陈斌



我是克亚老师的一个非常大的受益者！通过综合运用克亚营销的零风险承诺技术、超级赠品技术和紧急追销技术，我在一年之内将公司单项产品的销售
额由 36 万元倍增到 300 万元！

——北京乐享康健公司总经理 赵丹



克亚老师是我一生追随的导师。
2006 年我花了 1 个月的时间模仿了老师的一封销售信。通过销售信来卖一个英语集训营的课程，没想到这封信后来让我们在 4 个月之内多赚了 100 万元……
更不可思议的是，通过对这封信的改良和扩展，在接下来的两年中，这封信竟然为我们多创造了 500 多万元的收入！

——潜能英语创始人 韩宏术



我的感受真的是很深刻！我以前上过很多老师的课程，也买过很多 DVD，但是从来都不看，这次看克亚老师的 DVD 看了 7 次，就是从 2008 年 10 月 1 日到 10 月 6 日期间天天这么看，看了就去执行。两个月内，我通过使用老师的鱼塘技术、三点爆破技术，把一块原本要放弃的业务，从原来每个月不到 6000 元的收入，轻松地做到了每个月 38 万元的收入！

——广州同一发公司总经理 钟钰翔

克亚老师让我重新认识了什么是真正的营销，彻底颠覆了我之前的观念。把我从一名技术性营销人带入了一个全新的营销殿堂。克亚营销的理念让我在没有额外投入的情况下，通过几个简单的步骤就把销售额提高了 300%，同时销售变的比以前更加轻松。当时我只是看了《打造你的赚钱机器》这本电子书，我就确信我今年至少可以多赚 100 万元以上。我真心感谢克亚老师，我相信克亚老师可以帮助更多的人来轻松赚钱，潇洒生活。

——哈尔滨电子商务专家 高云峰

克亚老师的营销是神奇的，是革命性的，是颠覆性的，是不可思议的，是难以用语言来形容的。如果你能够理解并学习克亚营销，你会和我有一样的认识。我非常庆幸能够上克亚老师的课程。在运用克亚老师教导的理念和方法后，我们的销售变得自动自发，无法抗拒，结果好的令我们自己都难以相信！

——北京九恒世纪公司总经理 马建民

(更多真实案例、故事请登录克亚老师博客www.KeyeLiu.com。)

目录

序言 发生在本书之前的奇迹

第一章 赚钱真的很简单

关键句：我一直希望把营销变得很有趣，把赚钱变得很简单。

- 拜师“现代营销学之父”——菲利普·科特勒
- “鬼才”亥尔波特：350字=1.78亿美元
- 一本畅销书引发的赚钱奇迹
- 他们跟我学会了轻松赚钱

第二章 为什么99%的营销人根本不懂营销

关键句：你必须追求轻松、简单、快速和安全的成功。

- 一个前提
- 两项定律
- 三大策略

第三章 克亚营销导图：你赚钱的“寻宝图”

关键句：你需要的是一张营销“地图”，有了它，你可以看到别人看不到的财富。

- 从一万米高空鸟瞰克亚营销导图
- 抓潜：到别人鱼塘里网“鱼”
- 成交：营销的灵魂
- 追销：轻松赚钱的玄机
- 你需要拥有属于自己的“鱼塘”

- 人性解码器：悟透人性才能轻松赚钱
- 项庄舞剑，意在“后端”
- 寻找撬动“财富地球”的那支杠杆
- “赚钱机器”的魔法魅力

第四章 销售流程：让销售变得不像“销售”

关键句：世界上最高级的销售，是没有销售。

- “免费”是最有力的营销
- 信任可以移花接木
- 让客户立即采取你想要的行动
- 主动出击，效果为王
- 巧妙设计你的最佳销售流程

第五章 成交：让对方无法说“不”

关键句：零风险承诺，是一种责任，是一种姿态，更是提高成交率的利器。

- 无法拒绝的成交主张
- 价值，价值，还是价值
- 零风险承诺
- 别把废品当赠品！
- 彻底消除“谈价色变”
- 让客户的购买无忧无虑
- 打造稀缺性，让你的产品炙手可热

第六章 你应该这样引爆利润

关键句：很多人问我：“提高利润的方法一定有无穷多种吧？”错，只有三种。

- 利润的“三大支点”
- 魔术般扩大你的利润

欢迎访问：电子书学习和下载网站 (<https://www.shgis.com>)

文档名称：《赚钱就这么简单》刘克亚.pdf

请登录 <https://shgis.com/post/11883.html> 下载完整文档。

手机端请扫码查看：

